



IT SOLUTIONS FROM
KONICA MINOLTA

MANAŽERSKÝ INFORMAČNÍ SYSTÉM
„MĚJTE SVÁ ROZHODNUTÍ PODLOŽENA!“

MANAŽERSKÝ INFORMAČNÍ SYSTÉM (MIS)

- > Řešení je určeno pro **analýzy dat a k vytváření podkladů** při rozhodování vrcholových a středních manažerů podniků a organizací.
- > Řešení **kumuluje vstupní ekonomická nebo jiná data, sdružuje je, vytváří pohledy a řezy**, které mohou být následně analyzovány.
- > **Čas, který dříve manažeři trávili složitou analýzou mnoha reportů, může být nyní využit pro skutečné rozhodování.**

Hlavní přínosy

- Přehlednost zobrazených dat.
- Data a informace okamžitě k dispozici.
- Jednoduchost použití.
- Možnost sloučení dat z libovolných datových zdrojů (aplikací).
- Možnost postupného rozvoje řešení podle potřeb a možností organizace.

Obsah řešení

- Instalace a nastavení produktu pro analýzu a zobrazování dat.
- Instalace datových kostek (za použití definovaných dimenzí a ukazatelů).
- Školení technické obsluhy manažerského systému (vytváření a aktualizace dat pro rozhodování).
- Školení koncových uživatelů - manažerů.

POSTUP IMPLEMENTACE

Příprava dat

Data z jednotlivých datových zdrojů (aplikací) jsou:

- exportována do tzv. datového skladu,
- verifikována,
- kumulována dle nastavených ukazatelů (např. rok, měsíc, den, středisko, obrat, osoba, ...).

PROVOZNÍ SYSTÉMY

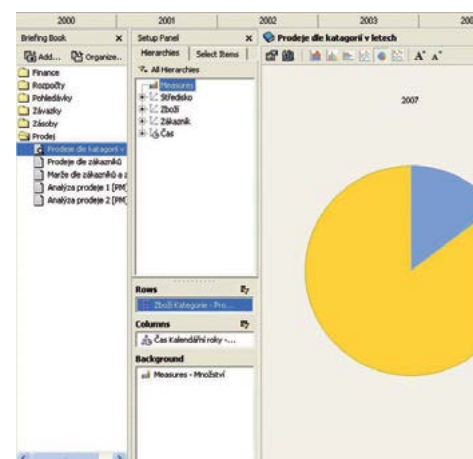
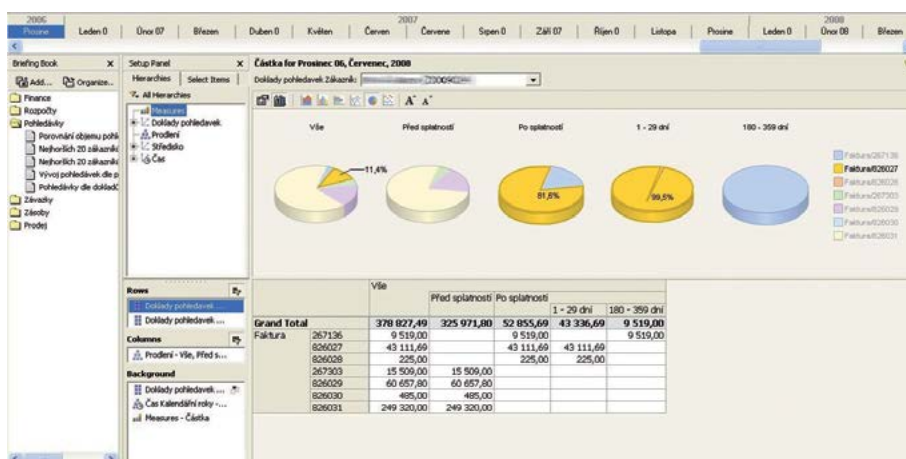
EKONOMIKA

OBCHOD

VÝROBA

...

schéma přípravy d



Příprava manažerských pohledů

Poté, co jsou připravena vstupní data, jsou definovány pohledy, které jsou pro zkoumání reality důležité. Tyto pohledy jsou vždy sdruženy do souvisejících oblastí, jejichž data jsou uložena v tzv. analytické (OLAP) kostce.

Jedná se např. o:

- Finance a Rozpočty – plán, skutečnost, plnění plánu v %, odchylky od plánu (+/-).
- Pohyby zboží – množství (v základní měrné jednotce), finanční objem, částka.
- Pohledávky – zákazník, částka.
- Závazky – dodavatel, částka.
- Bankovní účet – zůstatek, pohyb.
- Prodej – zákazník, skupina zboží, prodejce, středisko, výrobci, tržby, náklady, množství, slevy.

Prohlížení – analýza dat

V závěrečné fázi je již pouze na manažerovi, jakým způsobem bude analyzovat připravená data. Může využít standardních prostředků (jako např. Microsoft Excel), ale také sofistikovanější nástroje, které umožňují:

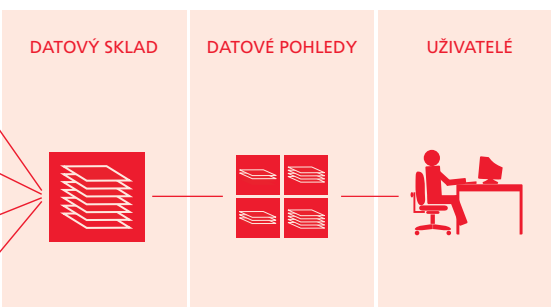
- kumulace a rozpady dat,
- zanořování se do detailu.

PREZENTAČNÍ VRSTVA

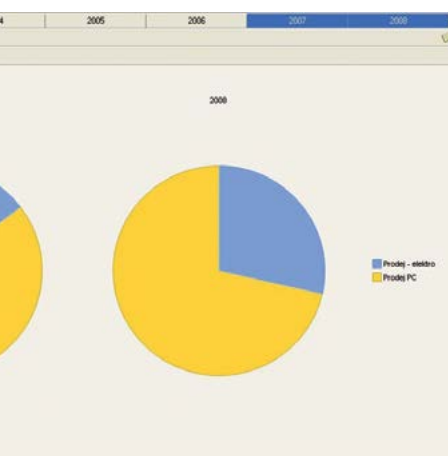
Pro konečné zobrazení dat a informací manažerovi lze použít celou řadu produktů společnosti Microsoft.

- Microsoft Excel
- Microsoft ProClarity
- Microsoft PerformancePoint Server
- Microsoft Reporting Services

Jednotlivé produkty se liší komfortem použití a také cenou. Případná volba cílové technologie bude předmětem jednání a konkrétní nabídky systému MIS.



at



The screenshot displays a data analysis tool interface. The main window shows a pivot table titled 'Analýza prodeje 2 [P*]'. The table has columns for 'Tržba' (Revenue) and 'Marže' (Margin). The rows are categorized by 'Prodej - elektro' and 'Prodej PC', with further sub-categories like 'Lednice ELEKTROLIX 220 l' and 'Monitor SONY LCD 19"'. The table is filtered by 'Zboží - Children of Zboží' and 'Marže'. The data is presented in a grid format with green and red background colors for different categories.

	Tržba	Marže
Prodej - elektro	57 862,89	9 862,89
Prodej PC	66 567,21	10 567,21
Lednice ELEKTROLIX 220 l	3 950,64	450,64
Monitor SONY LCD 19"	7 967,43	1 667,43
PC sestava MAŠK	13 366,52	3 066,52
Sestava SUPERMAN	55 069,51	9 069,51

PARTNERSTVÍ WEBCOM a. s.

Patříme mezi největší a nejvýznamnější partnery společnosti Microsoft pro oblast ERP (podnikové informační systémy). Jsme exkluzivním partnerem společnosti Itineris a dodáváme řešení UMAX utilitním společnostem v České republice a na Slovensku.

Naše řešení pro utility pomáhá předním utilitním společnostem při zvyšování efektivity a konkurenceschopnosti díky pokrytí klíčových procesů prodeje elektřiny a plynu (CRM, kampaně, smlouvy, billing a výběr plateb, případně ekonomika atd.).

Jsme IBM Business Partner pro oblast serverů IBM. Pomůžeme Vám také zajistit financování Vašich HW i SW projektů.

Jsme certifikovaným partnerem firmy Atos pro nadstavbové řešení Automotive Supplier pro Microsoft Dynamics AX pro dodávky odvětvového řešení pro výrobní společnosti v segmentu automotive.

Jsme exkluzivním partnerem německé společnosti incadea GmbH pro dodávky systému pro dealery a servisy vozidel v České republice a na Slovensku.



OCENĚNÍ A CERTIFIKACE WEBCOM a. s.



Microsoft Partner
Gold Enterprise Resource Planning
Silver Customer Relationship Management

Microsoft Partner
Silver Collaboration and Content
Silver Cloud Platform
Silver Data Analytics
Silver Data Platform



Microsoft Awards 2013
Winner

Microsoft Awards
Winner 2012



2010 Microsoft Dynamics
Reseller of the Year Finalist
Central and Eastern Europe



Microsoft
Industry Awards
Winner 2009

**2008 Microsoft Dynamics™
Inner Circle Member**
**2008 Microsoft Dynamics™
President's Club Member**

**2007 Microsoft Dynamics™
Inner Circle Member**

Obstáli jsme v mezinárodním srovnání a patříme mezi 60 nejlepších Microsoft Dynamics partnerů z celého světa. Jsme jediní v České republice a jedna ze tří společností v rámci střední a východní Evropy, která tuto cenu obdržela. V roce 2014 se nám to podařilo popáté.

Obhájili jsme členství v prestižní mezinárodní skupině President's Club 2014, kde se sdružuje pouhých 220 velkých a zároveň rostoucích Microsoft Dynamics partnerů z celého světa, kteří splnili náročná kritéria v oblasti prodeje, meziročního růstu a zákaznické spokojenosti.

Opakovaně jsme se stali jedním ze tří nejlepších partnerů společnosti Microsoft, kteří získali ocenění „Reseller of the Year Finalist“ pro střední a východní Evropu.

Pro oblast implementace Microsoft Dynamics ERP (Microsoft Dynamics AX a NAV) splňujeme kritéria nejvyšší kategorie Microsoft Gold ERP. Pro oblast implementace Microsoft Dynamics CRM splňujeme množstvím realizovaných řešení kategorií Microsoft Silver CRM.

Máme kompetence Microsoft Silver Partner pro Collaboration and Content, Cloud Platform, Data Analytics a Data Platform.

Potvrdili jsme pozici významného partnera pro oblast Microsoft Dynamics a i v roce 2013 patříme do prestižní celosvětové skupiny Microsoft President's Club.

Zvítězili jsme v prestižní soutěži Microsoft Awards 2013 o nejlepší IT projekt roku v kategorii Microsoft Dynamics CRM s řešením „Microsoft Dynamics CRM pomáhá businessu ORCO PROPERTY GROUP ve 4 zemích Evropy“.

Zvítězili jsme v soutěži Microsoft Awards 2012 v kategorii Microsoft Dynamics ERP s projektem „BOCHEMIE Group ve střední a východní Evropě používá Microsoft Dynamics AX“, který byl vyhodnocen jako nejlepší a nejpřínosnější řešení tohoto ročníku soutěže dané kategorie.

Obhájili jsme svoji pozici významného partnera pro oblast Microsoft Dynamics a v roce 2011 patříme nejen do prestižní mezinárodní skupiny Microsoft President's Club, ale i mezi nejlepší partnery z celého světa, kteří získali ocenění Inner Circle.

Díky mimořádným obchodním výsledkům jsme byli oceněni jako jeden ze tří partnerů titulem 2010 Microsoft Dynamics Reseller of the Year Finalist pro střední a východní Evropu.

Obhájili jsme svoji pozici významného partnera pro oblast Microsoft Dynamics a v roce 2010 patříme nejen do prestižní mezinárodní skupiny Microsoft President's Club, ale i mezi nejlepší partnery z celého světa, kteří získali ocenění Inner Circle.

Zvítězili jsme v soutěži Industry Awards 2009 o nejlepší implementaci řešení pro zákazníky. Cena byla udělena v kategorii Průmyslová výroba za řešení „Výrobu lokomotiv v CZ LOKO a. s. řídí Microsoft Dynamics AX“.

Podruhé jsme se zařadili do společnosti 60 nejvýznamnějších partnerů společnosti Microsoft a získali jsme ocenění Microsoft Dynamics Inner Circle 2008 a President's Club 2008.

Patříme do skupiny Inner Circle 2007, tedy mezi 60 nejlepších partnerů společnosti Microsoft v oblasti podnikových řešení Microsoft Dynamics na světě.



WEBCOM a. s.
U Plynárny 1002/97 > 101 00 Praha 10
tel. +420 245 000 020 > fax +420 267 006 630
www.webcom.cz > info@webcom.cz



Nepřesvědčujeme, podáváme **DŮKAZY**

IT SOLUTIONS FROM
KONICA MINOLTA