



---

**Komplexní řešení pro dodavatele  
do automotive**

---

# MICROSOFT DYNAMICS AX AUTOMOTIVE SUPPLIER

- > Systém byl vytvořen ve spolupráci s firmou ATOS Origin (základem je ERP produkt Microsoft Dynamics AX, který je rozšířen o „Automotive vrstvu“). Patří do nejnovější generace podnikových informačních systémů, postavených na objektovém, komponentově orientovaném prostředí.
- > V prostředí automobilového průmyslu je nezbytně nutné integrované propojení v reálném čase mezi jednotlivými dodavateli a koncovým výrobcem automobilu či dodavatelem na vyšší úrovni hierarchického řetězce. Smyslem systému je zajistit, aby se veškeré dodávky sešly na výrobní lince v pořadí, jaké vyžaduje montáž.
- > Řešení Automotive Supplier podporuje všechny běžně používané standardní procesy v automobilovém průmyslu dle VDA, ODETTE, EDIFACT a AIAG doporučení. Integruje specifické procesy konkrétních OEM výrobců a obsahuje sadu předpřipravených potřebných dokumentů pro zajištění komunikace s OEM výrobcí. Mezi podporované standardy patří např. GM dodací list/MAIS PUS, VW AMES-T, BMW Belom, Stard, Renault GPI/L3P/Cindi, DaimlerChrysler atp.
- > Prostředí umožňuje klíčovým uživatelům promítnout všechny změny do systému během pár minut. Díky vrstvené technologii produktu je snadné sestavit a udržovat uživatelské úpravy. Je možné přizpůsobit jednu vrstvu, aniž by to mělo vliv na funkčnost ostatních vrstev.

## Jak systém funguje ve vybraných oblastech

### Řízení dodavatelského řetězce

- Expedice hotových výrobků je řízena na základě potvrzených elektronických odvolávek. Je těsně navázána na plánování potřeb materiálů, polotovarů, nářadí, přípravků apod. a na kapacitní plánování.
- Plánování konečného množství materiálů lze provádět v režimu JIT (Just-In-Time) tak, aby při výrobě byla vždy zabezpečena potřebná kapacita a úroveň zásob „právě včas“. Pro zabezpečení materiálu a vstupních komponent lze s výhodou použít internetovou aplikaci na platformě Enterprise Portal.
- Všechny přijaté a zpracované EDI zprávy jsou v systému uchovávány (denní a týdenní odvolávky, požadované množství, kumulativní součty, balení, data expedice atp.).
- Každý zákazník má v systému vytvořen kontrakt, který definuje všechna důležitá specifika budoucí spolupráce (např. určení výrobního závodu pro expedici jednotlivých dodávek).
- U konkrétního zákazníka jsou také nadefinována pravidla pro balení zboží, dále pak specifická pravidla pro přípravu expedičních dokumentů, jako je např. zákaznické číslování dokumentů.

### Řízení a sledování výroby

- Skutečné náklady jsou sledovány na různých stupních strukturního kusovníku daného produktu včetně finálního výrobku.
- Plánování nabídky a poptávky v souladu s MRPII nebo s omezením plánování kapacit a materiálů.

- Systém podporuje plánování prací a jejich řazení do posloupností včetně řízení zdrojů a řízení výrobních středisek.
- Součástí systému je kalkulace nákladů a podrobný grafický návrh kusovníků s řízením verzí.
- Díky aktivnímu propojení logistických odběratelů i dodavatelů dochází k minimalizaci pojistných zásob. Dodavatelé se přizpůsobují odběratelům synchronizací svých činností s potřebami odběratele, garantují požadovanou kvalitu a s cílem minimalizovat své náklady přenášejí na své dodavatele administrativní zátěž (např. sellbilling). Práce jednotlivých a vzájemně kooperujících dodavatelů je přitom synchronizována v režimu elektronických odvolávek (výroba je řízena dlouhodobým kontraktem na základě hrubých termínových požadavků zákazníka a následně je zpřesněna jemnou odvolávkou).

### **Řízení vztahů se zákazníky – CRM**

- Automatizace prodeje a marketingu.
- Nejdůležitější část CRM jsou kontakty a vztahy mezi lidmi.
- Modul umožní pracovat s přesně definovanými skupinami zákazníků, poskytuje uživatelům lepší přehled o segmentech potenciálních zákazníků a poskytuje aktuální a přesné podklady pro rozhodnutí týkající se prodeje a marketingu.

### **Řízení financí**

- Standardní funkce – správa financí, správa banky, pohledávky nebo závazky.
- Rozšiřující funkce – mezifiremní účtování, možnosti konsolidace více firem, přidělování účtů a prognózy peněžních toků a projekce požadavků na měnu.
- Možnost definice budoucích požadavků na finanční hotovost a automatického přidělování k finančním dimenzím na základě předem daného nastavení.
- Modul Elektronické bankovníctví dokáže provést import a export souborů plateb do peněžních ústavů. Tyto importy a exporty jsou dostupné v pohledávkách, závazcích a správě banky.
- Ke sledování stavu dlouhodobého majetku umožňuje systém Dynamics AX rozpočtování aktiv a více modelů odpisů.

### **Řízení lidských zdrojů**

- Uchovávání informací o zaměstnancích a smlouvách, poznámky o důvodech rozvázání pracovního poměru apod.
- Systém řeší sběr informací týkající se náborového postupu i funkcionalitu pro řízení vzdělávacích kurzů apod.



## Hlavní přínosy

- Spolehlivé a pružné řízení a plánování výroby, které je propojené s prodejem, výrobou a sklady.
- Systém podporuje plánování prací a jejich řazení do posloupností včetně řízení zdrojů a řízení výrobních středisek.
- Integrované propojení jednotlivých dodavatelů s konkrétním koncovým výrobcem automobilu.
- Systém je připravený pro vaše stávající i budoucí zákazníky (Tier 1,2,3, OEM).
- Vysoce integrovaná EDI komunikace podle VDA, ODETTE, EDIFACT a ANSI X.12.
- Integrované standardní automotive procesy dle VDA, ODETTE, EDIFACT a AIAG.
- Potřebné dokumenty pro vaši komunikaci se zákazníky jsou již připravené (dodací/balící list, EDI průvodka, čárové přepravní štítky, např. AIAG B10, VDA 4902, faktury/samofakturace, výdejky, předávané objednávky atd.).



**WEBCOM a. s.**  
U Plynárny 1002/97 > 101 00 Praha 10  
tel. +420 245 000 020 > fax +420 267 006 630  
[www.webcom.cz](http://www.webcom.cz) > [info@webcom.cz](mailto:info@webcom.cz)



Nepřesvědčujeme, podáváme **DŮKAZY**

---